

中小小売商業 活性化フォーラム

2012年 **11月14日** 水

時間 開場 ▶ 13:00 開演 ▶ 13:30

会場 秋葉原コンベンションホール
(秋葉原ダイビル2階)

定員 250名

第1部

基調講演

中小店でも地域一番店になれる!!

～ 中小店ならではの「顧客創造法」～

講演者 佐藤 勝人氏 (サトーカメラ株式会社 代表取締役専務)

「お客さんの思い出をキレイに一生残すために」という経営理念のもとに大躍進を遂げたサトーカメラ。大手チェーン店では難しい徹底した顧客主義とときめ細やかな接客対応でお店のファンづくりに成功。「地域一番店」を目指して徐々に展開するユニークな経営手法を徹底的に紹介します。

後半は参加者の皆様から提出された「質問カード」に基づき、酒井氏を進行役に講演者佐藤氏と対談形式で議論を深めてまいります。さらには、これからの商店経営・商店街運営の課題と対応、展望などについて考えていきます。

〈進行役〉 酒井 理氏 (法政大学キャリアデザイン学部准教授)

13:30 ▶ 15:50



第2部

第8回 東京商店街グランプリ

都内商店街の優れた取組みや商店街振興への貢献が顕著な個人を発表し、表彰します。

16:00 ▶ 16:45

表彰内容

商店街の部

グランプリ

トロフィー・表彰状 賞金20万円

準グランプリ

トロフィー・表彰状 賞金10万円

優秀賞

表彰状・賞金5万円

個人の部

表彰状・副賞

毎日行ききたい商店街
また行きたくなるこのお店

参加費
無料

主催



東京都産業労働局



公益財団法人 東京都中小企業振興公社

お問合せ先

(公財)東京都中小企業振興公社 新事業創出課 東京都千代田区神田佐久間町1-9 TEL 03-3251-9367

次のいずれかの方法でフォーラム参加申込みをお願いします。

FAXでお申込みの方

申込書枠内に必要事項をご記入の上、

03-3251-9372 まで送信してください。

パソコンでお申込みの方

公社ホームページ <http://www.tokyo-kosha.or.jp/>
へアクセス頂き、画面の指示に従い必要事項をご記入の上、
送信をお願いします。(「

携帯電話等でお申込みの方

QRコードからお申込みの方は必要事項を
入力の上、送信をお願いします。



- 参加者には郵送・Eメール・FAXいずれかの方法にて受講票をお送りいたします。(応募が定員を超えた場合には、抽選のうえ、参加者にも受講票をお送りいたします。)
- 申込み情報は、申込者名簿の作成、若手商人育成事業に関するお知らせの送付及びアンケート調査に使用します。

※個人情報、「個人情報の保護に関する要綱」に基づき管理しております。
当要綱は、公社ホームページより閲覧及びダウンロードすることができますので併せてご参照ください。

会場のご案内

秋葉原コンベンションホール

(秋葉原ダイビル2階) 東京都千代田区外神田1-18-13



【会場へのアクセス】

- JR秋葉原駅(電気街口)改札出て右側……………徒歩1分
- 東京メトロ銀座線 末広町駅(1・3番出口)……………徒歩3分
- 東京メトロ日比谷線 秋葉原駅(2・3番出口)……………徒歩4分
- つくばエクスプレス 秋葉原駅(A1出口)……………徒歩3分

必要事項をご記入の上、切り取らずこのままお送りください。

中小小売商業活性化フォーラム参加申込書

(公財)東京都中小企業振興公社 新事業創出課(FAX: 03-3251-9372)行き

氏名 (代表者)	フリガナ -----		
住所	〒 -		
電話番号	-	FAX番号	-
Eメール アドレス	@		
商店名 (または職業)			
商店街名 (または会社名)			
代表者 以外の 参加 希望者	①	④	
	②	⑤	
	③	⑥	